**MODELLO DI ESEMPIO DI
PROJECT CHARTER AGILE
per Microsoft Word**

INFORMAZIONI GENERALI SUL PROGETTO

|  |
| --- |
| NOME PROGETTO |
| Software di abilitazione delle vendite aziendali |
| CAMPIONE DEL PROGETTO | SPONSOR DEL PROGETTO | PROJECT MANAGER |
| Joe Smith | Martin Thomas | Sally O'Neil |
| STAKEHOLDER |
| Marketing, Vendite, Assistenza clienti |
| DATA DI INIZIO PREVISTA | DATA DI COMPLETAMENTO PREVISTA | DATA DEL DOCUMENTO |
| T2 | T4 |  00/00/0000 |

DETTAGLI DEL PROGETTO

|  |  |
| --- | --- |
| VISION | Il nostro team di vendita avrà la formazione, il coaching e i contenuti per interagire con i potenziali clienti durante l'intero ciclo di vendita. Il team di marketing avrà insight chiari sulle prestazioni dei contenuti, sul successo delle iniziative di formazione e sulle opportunità di miglioramento. |
| PARAMETRI DI SUCCESSO | * Monitoraggio in tempo reale dell'utilizzo dei contenuti
* Riduzione del 10% della durata del ciclo di vendita
* Riduzione del 30% del time-to-sell
 |
| RISCHI | Stiamo rischiando la potenziale perdita di tempo e denaro, nonché la potenziale mancanza di adozione. |

|  |
| --- |
| **DICHIARAZIONE DI NON RESPONSABILITÀ**Qualsiasi articolo, modello o informazione è fornito da Smartsheet sul sito web solo come riferimento. Pur adoperandoci per mantenere le informazioni aggiornate e corrette, non offriamo alcuna garanzia o dichiarazione di alcun tipo, esplicita o implicita, relativamente alla completezza, l'accuratezza, l'affidabilità, l'idoneità o la disponibilità rispetto al sito web o le informazioni, gli articoli, i modelli o della relativa grafica contenuti nel sito. Qualsiasi affidamento si faccia su tali informazioni è pertanto strettamente a proprio rischio. |