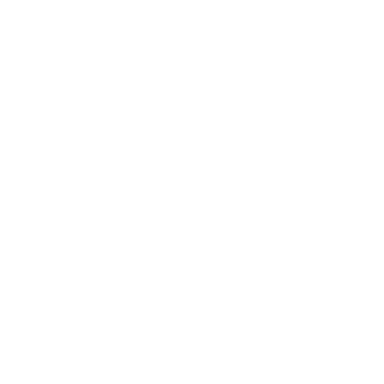
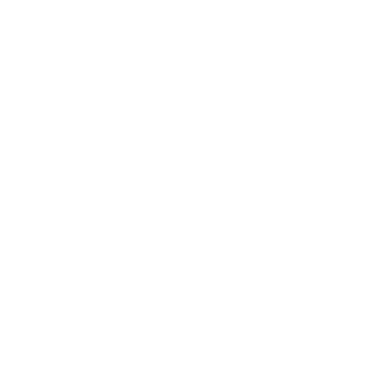
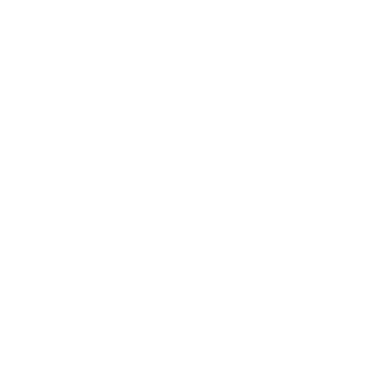
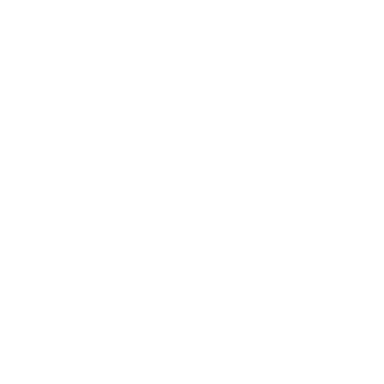
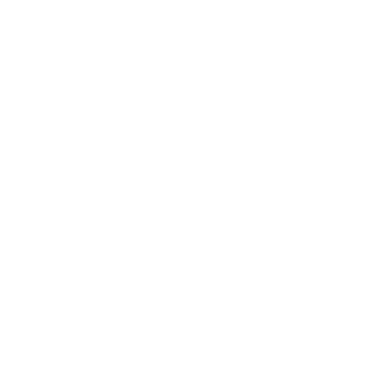
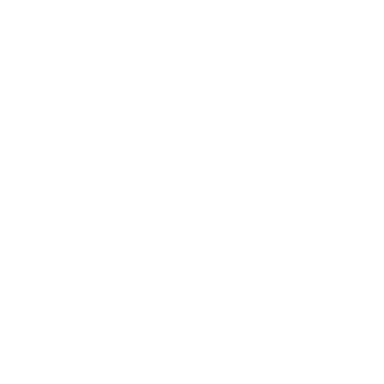
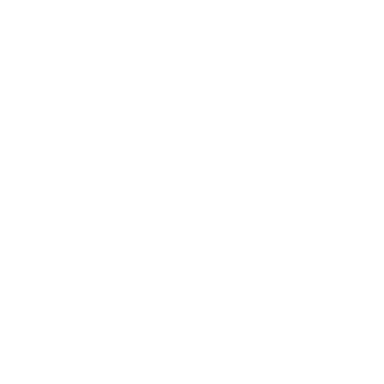
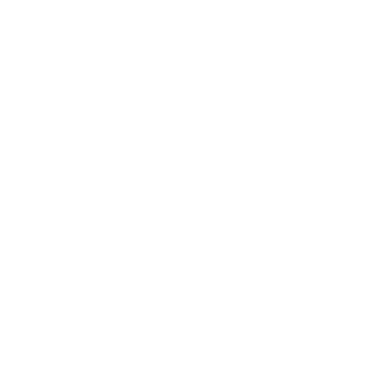
**[](https://it.smartsheet.com/try-it?trp=38106)MODELLO DI BUSINESS MODEL CANVAS PER   
METODOLOGIA LEAN per Microsoft Word**

****************Compilando ogni sezione, creerai una panoramica completa del tuo modello di business, contribuendo allo sviluppo della strategia e al processo decisionale.

RELAZIONI CON I CLIENTI

PARTNERSHIP CHIAVE

Elenca le partnership commerciali essenziali che supportano le tue operazioni, come fornitori, distributori o alleanze strategiche.

Indica in dettaglio gli asset cruciali necessari per far funzionare il tuo modello di business, comprese le risorse fisiche, intellettuali, umane e finanziarie.

Descrivi il valore unico che il tuo prodotto o servizio offre ai clienti, concentrandoti sulla risoluzione dei problemi dei clienti o sulla soddisfazione delle loro esigenze.

Delinea i tipi di relazioni che stabilirai e manterrai con diversi segmenti di clientela, come l’assistenza personalizzata o i servizi automatizzati.

Identifica le principali attività che la tua azienda deve intraprendere per realizzare la sua proposta di valore, come la produzione, le vendite o la fornitura di servizi.

Identifica in che   
modo la tua azienda guadagnerà, specificando diversi flussi di entrate come vendite dirette, costi di abbonamento o pubblicità.

Specifica i metodi che utilizzerai per fornire la tua proposta di valore ai clienti, compresi i canali di marketing, distribuzione e vendita.

Elenca i principali costi coinvolti nel funzionamento del tuo modello di business, identificando le spese fisse e variabili.

Definisci i gruppi specifici di persone o organizzazioni a cui si vuole rivolgere la tua azienda, in base alle loro esigenze, comportamenti e   
altre caratteristiche.

FLUSSI DI ENTRATE

STRUTTURA DEI COSTI

SEGMENTI DI CLIENTELA

CANALI

PROPOSTE DI VALORE

RISORSE CHIAVE

ATTIVITÀ CHIAVE

|  |
| --- |
| **DICHIARAZIONE DI NON RESPONSABILITÀ**  Qualsiasi articolo, modello o informazione è fornito da Smartsheet sul sito web solo come riferimento. Pur adoperandoci per mantenere le informazioni aggiornate e corrette, non offriamo alcuna garanzia o dichiarazione di alcun tipo, esplicita o implicita, relativamente alla completezza, l’accuratezza, l’affidabilità, l’idoneità o la disponibilità rispetto al sito web o le informazioni, gli articoli, i modelli o della relativa grafica contenuti nel sito. Qualsiasi affidamento si faccia su tali informazioni è pertanto strettamente a proprio rischio. |