**MODELLO DI CHARTER M&A**

**Prova Smartsheet GRATUITAMENTE**

|  |
| --- |
| **INFORMAZIONI GENERALI M&A** |
| NOME M&A |   | **PROMEMORIA IMPORTANTE**Un charter scritto deve essere diffuso e firmato dagli sponsor dell'M&A. Puoi allegare una versione completa di questo modello al tuo charter scritto nel tentativo di mantenerla breve e concisa. Prima di completare questo modello, assicurati di incontrare il team di M&A e gli sponsor. Molte delle informazioni necessarie devono provenire da un confronto con i membri del team e gli sponsor.  |
| SPONSOR M&A |   |
| MANAGER M&A |   |
| INDIRIZZO E-MAIL |  |
| NUMERO DI TELEFONO |   |
| UNITÀ DELL'ORGANIZZAZIONE |   |
| PROCESSO INFLUENZATO |   |
| DATA DI INIZIO PREVISTA |   |
| DATA DI COMPLETAMENTO PREVISTA |   |
| RISPARMI PREVISTI |  |
| COSTI STIMATI |  |
| CINTURE VERDI ASSEGNATE |   |
| CINTURE NERE ASSEGNATE |   |

|  |
| --- |
| **PROBLEMA O QUESTIONE, OBIETTIVI, SCOPI E DELIVERABLE** |
| PROBLEMA O QUESTIONE |   |
| SCOPO DELL'M&A |   |
| BUSINESS CASE |   |
| OBIETTIVI / PARAMETRI |   |
| DELIVERABLE PREVISTI |   |

|  |
| --- |
| **AMBITO E PIANIFICAZIONE** |
| NELL'AMBITO |  |
| AL DI FUORI DELL'AMBITO |   |
| **PIANIFICAZIONE PROVVISORIA** | **MILESTONE CHIAVE** | **INIZIO** | **COMPLETO** |
|  | PIANIFICAZIONE INIZIALE |   |   |
|  | FINALIZZA PIANO M&A |   |   |
|  | VALUTAZIONE SINERGIA |   |   |
|  | VALUTAZIONE |   |   |
|  | DUE DILIGENCE |   |   |
|  | INTEGRAZIONE |   |   |
|  | REVISIONE/I POST-INTEGRAZIONE |   |   |
|  |   |   |   |
|  |   |   |   |
|  |   |   |   |

|  |
| --- |
| **RISORSE AND COSTI** |
| TEAM M&A |   |
| RISORSE DI ASSISTENZA |   |
| ESIGENZE SPECIALI |   |
|  |  |  |  |  |
| **TIPO DI COSTO** | **NOMI VENDOR / MANODOPERA** | **TARIFFA** | **QT.À** | **IMPORTO** |
| MANODOPERA |   |   |   |  |
| MANODOPERA |   |   |   |  |
| MANODOPERA |   |   |   |  |
| MANODOPERA |   |   |   |  |
| MANODOPERA |   |   |   |  |
| VARIE |   |   |   |  |
| **COSTI STIMATI TOTALI** |  |

|  |
| --- |
| **DEFINISCI I VANTAGGI DELL'M&A E I CLIENTI** |
| PROPRIETARIO DEL PROCESSO |   |
| STAKEHOLDER CHIAVE |   |
| CLIENTE FINALE |   |
| BENEFICI PREVISTI |   |
| **TIPO DI BENEFICIO** | **DESCRIVI LA BASE DELLA STIMA** | **BENEFICIO STIMA** |
| RISPARMI SPECIFICI SUI COSTI |   |  |
| MAGGIORI RICAVI |   |  |
| MAGGIORE PRODUTTIVITÀ (SOFT) |   |  |
| CONFORMITÀ MIGLIORATA |   |  |
| PROCESSO DECISIONALE MIGLIORE |   |  |
| MANUTENZIONE RIDOTTA |   |  |
| ALTRI COSTI EVITATI |   |  |
| **RISPARMI PREVISTI TOTALI** |  |

|  |
| --- |
| **DESCRIVI I RISCHI DELL'M&A, I VINCOLI E LE IPOTESI** |
| RISCHI |   |
| VINCOLI |   |
| IPOTESI |   |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Preparata da** |   | **Data** |   |

|  |
| --- |
| **DICHIARAZIONE DI NON RESPONSABILITÀ**Qualsiasi articolo, modello o informazione sono forniti da Smartsheet sul sito web solo come riferimento. Pur adoperandoci a mantenere le informazioni aggiornate e corrette, non offriamo alcuna garanzia o dichiarazione di alcun tipo, esplicita o implicita, relativamente alla completezza, l’accuratezza, l’affidabilità, l’idoneità o la disponibilità rispetto al sito web o le informazioni, gli articoli, i modelli o della relativa grafica contenuti nel sito. Qualsiasi affidamento si faccia su tali informazioni, è pertanto strettamente a proprio rischio. |