**MODELLO DI WORKFLOW DEL PROCESSO DI VENDITA**

**IF NON-QUAL:**

**THROW**

**OUTCONVERT LEAD TO**

**PROSPECTQUALIFIED VS.**

**NON-QUALIFIED LEAD**

 **FOLLOW-UPLEAD**

 **ASSEGNATO AI**

**MANAGERLEAD GENERATIONMARKETING**

 **CAMPAIGNGAIN**

**PROSPECT INFORMATIONLEAD**

 **FOLLOW-UPLEAD**

**INFO**

|  |
| --- |
| **DISCONOSCIMENTO**Tutti gli articoli, i modelli o le informazioni fornite da Smartsheet sul sito Web sono solo di riferimento. Mentre ci sforziamo di mantenere le informazioni aggiornate e corrette, non rilasciamo dichiarazioni o garanzie di alcun tipo, esplicite o implicite, circa la completezza, l'accuratezza, l'affidabilità, l'idoneità o la disponibilità in relazione al sito Web o alle informazioni, agli articoli, ai modelli o alla grafica correlata contenuti nel sito Web. Qualsiasi affidamento che fai su tali informazioni è quindi strettamente a tuo rischio. |